

## **Vertriebsleiter (m/w/d) Küchenmöbelindustrie**

REF.-Nr. 1031

### **Unser Mandant**

Unser Mandant, ein marktführender Hersteller der Küchenmöbelindustrie, entwickelt, produziert und vertreibt qualitativ hochwertige Küchensystemmöbel „made in Germany“. Das Unternehmen mit Firmensitz in NRW zählt zu den leistungsstarken Herstellern seiner Branche und verzeichnet seit Jahrzehnten ein anhaltendes und profitables Wachstum. Im Rahmen einer Nachfolgelösung wird nun ein nachweislich erfolgreicher und branchenerfahrener Vertriebsleiter gesucht. Die Position bietet die Entwicklungsperspektive „Geschäftsführung“.

### **Ihre Aufgaben**

- Führung, Motivation und Entwicklung Ihres Teams von rund 15 Mitarbeitern im Außendienst und Sales-Support-Innendienst
- Budget- und Strategieplanung sowie zielorientierte Umsetzung der Maßnahmen
- Umsatzwachstum durch die Intensivierung der Kundenbetreuung und die Gewinnung weiterer Handelspartner im Multi-Channel-Vertrieb, persönliche Betreuung der Key-Accounts
- Margensicherung durch passende Preis- und Konditionsgestaltung
- Prozessoptimierung unter Lean- und Digitalisierungsgesichtspunkten
- Intensivierung der Beziehungen zu Kunden, Zielkunden und Netzwerkpartnern, national und international
- Durchführung/Begleitung von Schulungen, Repräsentanz auf Messen
- Impulsgeber für die Produktentwicklung und Außendarstellung des Herstellers

### **Ihr Profil**

- qualifizierte kaufmännische Ausbildung, gerne mit Studienabschluss, gutes technisches Verständnis, erfahren im Vertragswesen
- mehrjährige Führungserfahrung in größeren/mittelständischen Familienunternehmen
- nachweisliche Vertriebsserfolge in den Marktsegmenten Küchenmöbel, Büromöbel oder Badmöbel, alternativ ergänzende Produkte des Segments Küche wie z.B. Hausgeräte, Armaturen oder Küchenzubehör
- Multi-Channel-Expertise, inklusive digitaler Vertriebskanäle
- analytische und strukturierte Arbeitsweise, strategisches Know-how
- motivierende Führungspersönlichkeit und leidenschaftlicher Verkäufer mit einer pragmatischen Hands-on-Mentalität
- internationale Reisebereitschaft, verhandlungssicheres Englisch

## Benefits

- eine anspruchsvolle Aufgabe mit breitem Betätigungsfeld und großer Gestaltungsfreiheit
- ein inhabergeführtes, finanziell gesundes Familienunternehmen
- eine direkte Berichtslinie an die Geschäftsführung
- einen langfristig sicheren Arbeitsplatz mit marktgerechter Vergütung

## Kontakt und weitere Informationen

Können Sie sich vorstellen, die Zukunft unseres Mandanten in einem starken Team mitzugestalten?

### **Sind Sie mutig. echt. anders?**

Dann freuen wir uns darauf, Sie näher kennenzulernen. Bitte senden Sie uns Ihre Unterlagen über das braveheads-Karriereportal (Link siehe unten), inkl. Angaben zu Ihrer Gehaltshöhe und Ihrem frühestmöglichen Eintrittstermin. Wir werden uns zeitnah mit Ihnen in Verbindung setzen.

[Jetzt bewerben](#)

Ihr Kontakt:  
Frank Goerlich

T.: 02533 5262 030  
M.: fg@goerlichconsult.de  
www.goerlichconsult.de

www.braveheads.de  
braveheads Führungsköpfe. mutig. echt. anders. Neu am Start seit 01.08.2021.