



VERKAUFS- LEITUNG (M/W/D)

- ✓ Ein attraktives Vergütungspaket inklusive Firmenwagen und Firmen-Smartphone
- ✓ sicherer Arbeitsplatz in einem expansivem Familienunternehmen
- ✓ Ein umfassendes Einarbeitungsprogramm sowie individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten



Für unsere neu entstehenden Filialen im Rhein-Main-Gebiet

IHRE AUFGABEN

- Sie managen hauptverantwortlich eine unserer neu entstehenden Filialen im Rhein-Main-Gebiet mit ca. 30 Mitarbeitern sowohl personell als auch kaufmännisch und organisieren die marktinternen Abläufe
- Das Erreichen betriebswirtschaftlicher Zielvorgaben, die Durchsetzung einer Firmenstrategie und die Einhaltung der hohen Qualitätsstandards verantworten Sie souverän
- Sie stellen eine individuelle, ergebnisorientierte Kundenbetreuung und -bindung sicher und motivieren unsere Küchenfachberater zu Bestleistungen
- Marktpotenzial- und Mitbewerberanalysen werden von Ihnen regelmäßig durchgeführt und ausgewertet
- Sie planen ergänzende Verkaufs- und Marketingmaßnahmen und setzen diese als teamorientierte Führungskraft gemeinsam mit Ihren Mitarbeitern um
- Sie fördern, fordern und qualifizieren mit Engagement Ihre Mitarbeiter in ihrer beruflichen Entwicklung, sowohl strategisch als auch operativ
- Sie denken und handeln unternehmerisch, treiben die Verbesserung von Abläufen voran und sorgen für eine positive Arbeitsatmosphäre durch aktives Vorleben unserer Unternehmenswerte
- Sie begeistern sowohl Kunden als auch Mitarbeiter durch Ihre Leidenschaft für das Produkt und Ihre Freude am Umgang mit Menschen

DAS BRINGEN SIE MIT

- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein Studium mit relevanten Schwerpunkten legte den Grundstein für Ihre Karriere
- Aufgrund Ihrer Berufserfahrung in vertriebsorientierten Positionen des Küchen- oder Möbelfachhandels verfügen Sie über fundierte und detaillierte Produktkenntnisse
- Ihre Führungsqualitäten, Ihr Talent zur Mitarbeitermotivation sowie die Wertschätzung von Leistung haben Sie bereits erfolgreich in der Praxis angewandt
- Den Umgang mit Planungsprogrammen (z.B. CARAT) sowie den Ablauf einer optimalen Auftragsabwicklung beherrschen Sie sicher
- Sie überzeugen durch Kommunikationsstärke, Organisationstalent und betriebswirtschaftliches Know-How
- Ein verbindliches und professionelles Auftreten sowie eine positive und freundliche Ausstrahlung gegenüber Kunden und Mitarbeitern zeichnen Sie aus
- Mobilität bis zur Eröffnung der Filiale wird aufgrund des intensiven Einarbeitungsprogramms vorausgesetzt

WIR BIETEN

- Ein Arbeitsklima, in dem Sie eine wertgeschätzte Führungskraft sind
- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem kerngesunden und expansiven Familienunternehmen mit hoher sozialer Verantwortung
- Eine umfassende, personalisierte Einarbeitung sowie individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten in unserem modernen Schulungszentrum
- Ein attraktives Vergütungspaket inklusive Privatnutzung von Firmenwagen und Smartphone

Küchen Aktuell betreibt als Deutschlands erfolgreichster Küchenspezialist zurzeit 14 Küchenfachmärkte und 9 Logistik- und Servicezentren. Als verantwortungsvolles Familienunternehmen beschäftigen wir über 1.150 Mitarbeiter, mit denen wir gemeinsam unser Wachstum realisieren.

Zentrale Recruiting & Personalentwicklung

Nina Fredrich
Senefelderstraße 2B
38124 Braunschweig
✓ +49 531 - 26 134 - 1460
✓ karriere@kuechenaktuell.info
karriere.kuechen-aktuell.de



Ein exklusiver Kreis von 6.1% der auf kununu bewerteten Unternehmen haben sich für das "TOP COMPANY" Siegel qualifiziert

Jetzt Bewerben

<https://kuechenaktuell.hr4you.org/applicationForm.php?sid=112&ref=>