

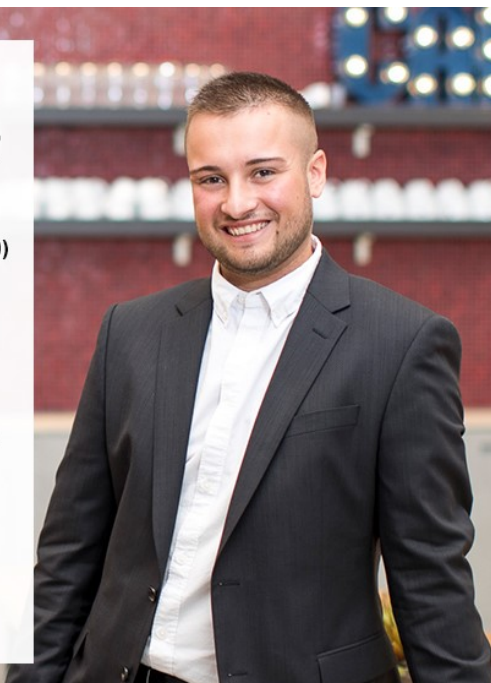


## NACHWUCHS- FÜHRUNGSKRAFT

(M/W/D) IM VERTRIEB MIT  
DER ZIELFUNKTION  
VERKAUFSLEITUNG (M/W/D)

- ✓ attraktives Vergütungspaket inklusive Monats- und Jahresprämie
- ✓ sicherer Arbeitsplatz in einem kerngesunden und expansiven Familienunternehmen mit hoher sozialer Verantwortung
- ✓ umfassende Einarbeitung sowie individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten im firmeneigenen Schulungszentrum
- ✓ die Chance, langfristig eine eigenverantwortliche Verkaufsleitung zu übernehmen

Persönliche Betreuung, Qualifizierung und Coaching der Ihnen anvertrauten Verkaufsmitarbeiter.



Für unsere Filialen in Berlin (Tempelhof), Hamburg (Rahlstedt, Halstenbek), Braunschweig und Wuppertal

### IHRE AUFGABEN

- Sie betreuen, qualifizieren und coachen das Ihnen anvertraute Verkaufsteam in einer unserer umsatzstärksten Filialen
- Die erfolgreiche und zielgerichtete Einarbeitung neuer Mitarbeiter sowie die Entwicklung von Weiterbildungsmaßnahmen nehmen Sie eigenverantwortlich und engagiert vor
- Vertriebskennzahlen und Ergebnisse werden von Ihnen regelmäßig analysiert und für die Verkaufsleitung aufbereitet
- An der individuellen Kundenberatung und Auftragsabwicklung nehmen Sie als erfahrenes Verkaufstalent in reduziertem Umfang teil
- Sie unterstützen und vertreten die Verkaufsleitung in der Umsetzung aller vertriebsrelevanten Aufgaben und Konzepte
- Sie wirken aktiv mit bei der Verbesserung von Abläufen und leisten Ihren Beitrag für eine kollegiale Arbeitsatmosphäre
- Sie begeistern sowohl Kunden als auch Kollegen durch Ihre Leidenschaft für das Produkt und Ihre Freude am Umgang mit Menschen

### DAS BRINGEN SIE MIT

- Mit einer abgeschlossenen kaufmännischen Ausbildung im Einzelhandel oder einem Studium mit relevanten Schwerpunkten legen Sie den Grundstein für Ihre Karriere
- Aufgrund Ihrer Verkaufserfahrung im Küchen- oder Möbelfachhandel verfügen Sie über fundierte und detaillierte Produktkenntnisse
- Den Umgang mit Planungsprogrammen (z.B. CARAT) sowie den Ablauf einer optimalen Auftragsabwicklung beherrschen Sie sicher
- Sie überzeugen durch Kommunikationsstärke, Teamgeist und dem ausgeprägten Wunsch sich beruflich zu entwickeln
- Ein verbindliches und kompetentes Auftreten sowie eine positive und freundliche Ausstrahlung gegenüber Kunden und Mitarbeitern zeichnen Sie aus
- Eine erfolgsorientierte und selbstständige Arbeitsweise verbunden mit hoher Kunden- und Serviceorientierung runden Ihr Profil ab

### WIR BIETEN

- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem kerngesunden und expansiven Familienunternehmen mit hoher sozialer Verantwortung
- Ein attraktives Vergütungspaket inklusive Monats- und Jahresprämie
- Eine umfassende Einarbeitung sowie individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Die Chance, langfristig eine eigenverantwortliche Verkaufsleitung zu übernehmen

Küchen Aktuell betreibt als Deutschlands erfolgreichster Küchenspezialist zurzeit 15 Küchenfachmärkte und 10 Logistik- und Servicezentren. Als verantwortungsvolles Familienunternehmen beschäftigen wir über 1.300 Mitarbeiter, mit denen wir gemeinsam unser Wachstum realisieren.

### Zentrale Recruiting & Personalentwicklung

Nina Fredrich  
Senefelderstraße 2B  
38124 Braunschweig  
✓ +49 531 - 26 134 - 1460  
✓ karriere@kuechenaktuell.info  
karriere.kuechen-aktuell.de



Ein exklusiver Kreis von 6.1% der auf kununu bewerteten Unternehmen haben sich für das "TOP COMPANY" Siegel qualifiziert

Jetzt Bewerben

<https://kuechenaktuell.hr4you.org/applicationForm.php?sid=128&ref=>