

## **Geschäftsführer (w/m/d) Küchenmöbelindustrie**

REF. NR. 98122

### **Das Unternehmen:**

Unser Mandant, ein mittelständisches Unternehmen mit Firmensitz in Süddeutschland, entwickelt, produziert und vermarktet anspruchsvolle Möbel „made in Germany“. Der nationale und internationale Fachhandel schätzt im besonderen Maße die hohe Produktqualität und das ansprechende Design der umfangreichen Kollektion. Im Rahmen des erfolgreichen Wachstums der letzten Jahre wird nun die Position des Geschäftsführers mit dem besonderen Schwerpunkt „Marketing & Vertrieb“ neu besetzt.

### **Ihre Aufgaben:**

- strategische Weiterentwicklung der Bereiche Marketing, Vertrieb, Produktentwicklung
- Budget- und Strategieplanung, zielorientierte Umsetzung, KPI-Kontrolle und Steuerung
- Führung, Motivation und Entwicklung der Mitarbeiter
- systematischer Ausbau des nationalen und internationalen Vertriebs über Fachhändler und spezialisierte Kooperationspartner wie z.B. Architekten oder Objektplaner
- Pflege und Intensivierung der Beziehungen zu wichtigen Kunden
- Impulsgeber für die Weiterentwicklung des Sortiments und der Multi-Channel-Vertriebsstrategie

### **Ihr Profil:**

- erfolgreich abgeschlossenes Studium Betriebswirtschaft, Wirtschaftswissenschaften oder Wirtschaftsingenieurwesen, alternativ vergleichbare Ausbildung
- erfahrene Führungspersönlichkeit mit nachweislichen Erfolgen in der Führung von mittelständischen Vertriebseinheiten mit angestellten Reisenden, HV und Distributoren
- mehrjährige internationale Vertriebsexpertise in den Branchen Wohnen, Einrichten, Büro, Gebäudetechnik, Smart Home, o.ä.
- starke konzeptionelle Fähigkeiten im Vertrieb; Stichworte selektiver Vertrieb, Sales-Funnel-Management, Kalkulation, Konditionsmodelle, Vertragswesen, Vertriebscontrolling, etc.
- verhandlungssichere Englischkenntnisse, gerne weitere Fremdsprachen

## Wir bieten:

- ein motiviertes Team, eine werteorientierte Unternehmenskultur und ein angenehmes Klima
- ein wirtschaftlich erfolgreiches Unternehmen mit sympathischen Gesellschaftern
- die Möglichkeit einer finanziellen Beteiligung an dem Unternehmen
- optimale Bedingungen für ein weiteres ertragreiches Wachstum

Bitte nutzen Sie für Ihre Bewerbung den folgenden Link: [\*\*BEWERBEN\*\*](#)

goerlich consult GmbH & Co. KG  
Partner von EO Executives  
Herr Frank Goerlich  
Kirmstraße 23  
48161 Münster

T.: 02533 5262 030

M.: [goerlich@goerlichconsult.de](mailto:goerlich@goerlichconsult.de)