



Results
through people

Sales/Country Manager (w/m) Küchenmöbel USA

REF. NR. 97536

In Kürze:

- Verantwortung für das nachhaltige, ergebnisorientierte Umsatzwachstum
- herausfordernde Aufgabe mit großer Gestaltungsfreiheit in einem motivierten Team
- national und international erfolgreicher Möbelhersteller mit sehr guter Reputation

Das Unternehmen:

Unser Mandant, ein erfolgreicher Hersteller höherwertiger Küchenmöbel, entwickelt, produziert und vermarktet seine Systemprogramme „made in Germany“. Die nationalen und internationalen Kunden schätzen im besonderen Maße die hohe Produktqualität und das ansprechende Design der umfangreichen Kollektion. Unser Mandant ist bereits in den USA erfolgreich tätig und möchte nun, aufgrund des starken Wachstums, die Position des „Sales/Country Managers (w/m)“ neu besetzen.

Ihre Aufgaben:

- operative Umsetzung der Vertriebs- und Marketingstrategie für die USA
- systematischer Ausbau des Vertriebs über alle relevanten Absatzkanäle, wie z.B. Fachhandel, Monobrand-Store, Objekteinrichter, etc.
- Pflege und Intensivierung der Beziehungen zu wichtigen Kunden, Architekten/Planern und Influencern
- Repräsentanz in örtlichen Gremien und auf allen relevanten Messen in den USA
- verantwortlicher Impulsgeber für die Weiterentwicklung des Sortiments

Ihr Profil:

- erfolgreich abgeschlossenes Studium BWL oder alternativ vergleichbare Ausbildung
- mehrjährige Vertriebsexpertise in den USA in den Branchen „Möbel, Hausgeräte oder Küchenzubehör“, sehr gutes Netzwerk zu den Entscheidern der jeweiligen Vertriebskanäle
- starke konzeptionelle Fähigkeiten im Vertrieb; Stichworte selektiver Vertrieb, Sales Funnel Management, Kalkulation, Konditionsmodelle, Vertragswesen, Vertriebscontrolling, etc.
- ausgeprägte Abschlussstärke, situativ detailorientiert und gleichzeitig „hands-on“
- überzeugender Kommunikator mit gewinnender und überzeugender Persönlichkeit
- verhandlungssichere Englischkenntnisse

Wir bieten:

- ein motiviertes Team, eine wertorientierte Unternehmenskultur, ein angenehmes Klima
- ein wirtschaftlich erfolgreiches Unternehmen mit sympathischer Führungsebene
- optimale Bedingungen für ein weiteres ertragreiches Umsatzwachstum

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung (inklusive Zeugnisse) an unseren Berater Herrn Frank Goerlich unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung bzw. Ihres derzeitigen Gehalts und der Nennung Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins. Herr Goerlich wird sich dann mit Ihnen in Verbindung setzen.

Bitte nutzen Sie für Ihre Bewerbung den folgenden Link: [BEWERBUNG](#).