

PERSONAL & KARRIERE

Unser Unternehmen ist eines der führenden System- und Softwarehäuser in ausgewählten Branchen des Einzelhandels. Für die weitere erfolgreiche Entwicklung und den Aufbau von weiteren Kapazitäten in unserem Geschäftsbereich Möbelhandel suchen wir im Rahmen einer planvollen Nachfolgeregelung Sie als

Sales Manager (m/w) ERP-Systeme

Ihre Aufgaben sind hierbei:

- die Vermarktung von komplexen IT-Produkten (ERP, CRM, Groupware, etc.) bei Neukunden und Bestandskunden.
- Unternehmens- und Produktpräsentationen
- Verhandlungsführung bis auf Entscheider-Ebene in unterschiedlichen Kundensegmenten (Mittelstands- bis Großkunden)
- Kontakte zu Verbands- und Industrieaußendienst
- Angebotserstellung und Nachverfolgung
- Teilnahme an Fachmessen als Aussteller
- Präsenz bei Tagungen der Einkäuferverbände
- Organisationsberatung bei Kunden
- Analyse der Geschäftsabläufe und Prozesse beim Kunden
- Markt- und Wettbewerbsanalyse

Sie verfügen über eine kaufmännische oder betriebswirtschaftliche Ausbildung oder über ähnliche in der Praxis erworbene Kenntnisse. Sie haben mehrjährig mit Warenwirtschaftssystemen im Einzelhandel gearbeitet oder haben Berufserfahrung in einem System- und Softwarehaus mit dem Schwerpunkt ERP-Systeme in Vertrieb oder Consulting gewonnen. Hohe Kundenorientierung sowie kompetentes Auftreten zeichnen Sie aus. Sie gehen sicher mit dem Internet und MS-Office um und interessieren sich für die Digitalisierung des Einzelhandels.

Dann erwartet Sie eine wirklich interessante Aufgabe in einem der erfolgreichen und marktbedeutenden System- und Softwarehäuser für den Einzelhandel.

Ihr Dienstsitz ist Ihr Homeoffice.

Interessiert? Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen und aussagefähigen Bewerbungsunterlagen ONLINE an die von uns beauftragte Andreas Erbenich Personalberatung via E-Mail an aep.aer@t-online.de. Herr Erbenich steht Ihnen für Fragen vorab gerne unter 089/37488963 oder 0171/5362313 zur Verfügung. Absolute Diskretion ist Ihnen zugesichert.

WWW.ANDREASERBENICH.DE