

PERSONAL & KARRIERE

Unser Unternehmen ist bekannt für seine innovativen Kollektionen im Bereich der Küchen- und Objektmöbel mit einem hohen Anspruch an Design, Funktion und Qualität. Unsere Kompetenz liegt nachweislich auch in der Qualität der Produkte. Als Alleinstellungsmerkmale gelten sicherlich die in der Branche einzigartige Kollektion in Verbindung mit einer innovativen Produktentwicklung sowie profundes Know-How in der eigenen Fertigung, im Qualitätsmanagement und in der Logistik.

Für den gezielten Auf- und Ausbau von weiteren Marktanteilen suchen wir Sie als den **Key Account Manager (m/w) Küchenmöbel**.

Ein wesentlicher Teil Ihrer Aufgaben besteht in der Betreuung wichtiger Kunden und dem Aufbau neuer Geschäftsbeziehungen. Unterstützt wird hierbei der Stelleninhaber durch die in den jeweiligen Regionen tätigen Gebietsverkaufsleiter sowie durch unser Team im Vertriebsinnendienst.

Das Profil des Stelleninhabers ist durch hohe vertriebliche Kompetenz und Fähigkeit zum zielgerichteten Agieren geprägt. Als Persönlichkeit im Vertrieb verfügen Sie über Verhandlungsgeschick und Eigenmotivation. Der ideale Kandidat besitzt mehrjährige, nachweislich erfolgreiche Berufserfahrung in vertriebsorientierten Positionen idealerweise in der Küchenmöbelindustrie, mit einem Bewusstsein für Kosten und Rendite.

Wir bieten Ihnen eine vielseitige Aufgabe mit Perspektiven in einem der wirklich erfolgreichen und dynamischen Unternehmen in der Möbelindustrie.

Interessiert? Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen und aussagefähigen Bewerbungsunterlagen ONLINE an die von uns beauftragte Andreas Erbenich Personalberatung via E-Mail an aep.aer@t-online.de. Herr Erbenich steht Ihnen für Fragen vorab gerne unter 089/37488963 oder 0171/5362313 zur Verfügung. Absolute Diskretion ist Ihnen zugesichert.

WWW.ANDREASERBENICH.DE