

# **PERSONAL & KARRIERE**

Wir sind eines der führenden Unternehmen in der deutschen Möbelindustrie. Wir sind erfolgreich und wachsen kontinuierlich. Die Zielsetzung unserer Wachstumspolitik ist es, eine solide und konstante Zusammenarbeit mit unseren Handelspartnern langfristig zu schaffen.

Unser Erfolg basiert auf der Qualität und dem Design unserer Produkte, auf einem ausgewogenem Preis-/Leistungsverhältnis und nicht zuletzt auf dem Engagement unserer Vertriebs- und Handelspartner. Mit hoher Leistungsbereitschaft bauen wir konsequent unsere Studiokonzepte im Fachhandel sowie auf der Großfläche im filialisierten Möbelhandel aus.

Zur weiteren Verstärkung unseres bestehenden Außendienstteams suchen wir im festen Angestelltenverhältnis den

## **Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) Nordrhein-Westfalen**

Sie betreuen den vorhandenen Kundenstamm und unterstützen die Neukundengewinnung. Hierbei setzen Sie gemeinsam mit unseren Handelspartnern die vorhandene Marketing- und Verkaufskonzepte um. Sie informieren über Neuerungen und Problemlösungsideen. Unsere Produktpalette bietet alle Möglichkeiten unsere Kunden aus einer Hand zufrieden zu stellen.

Sie verfügen über eine abgeschlossene Berufsausbildung sowie eine mehrjährige Berufserfahrung in der Möbelbranche, gerne im Aussendienst. Sie sind Verkäufer durch und durch. Sie sind abschlussicher und verstehen es, eine dauerhafte Kundenbeziehung aufzubauen und zu pflegen. Sie sind es gewohnt, sehr eigenständig zu arbeiten und bereisen Ihr Vertriebsgebiet vom Home-Office aus.

**Interessiert?** Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen und aussagefähigen Bewerbungsunterlagen ONLINE an die von uns beauftragte Andreas Erbenich Personalberatung via E-Mail an [personalberatung@andreaserblich.de](mailto:personalberatung@andreaserblich.de) Herr Erbenich steht Ihnen für Fragen vorab gerne unter 089/37488963 oder 0171/5362313 zur Verfügung. Absolute Diskretion ist Ihnen zugesichert.

**[WWW.ANDREASERBENICH.DE](http://WWW.ANDREASERBENICH.DE)**