

Verkaufs-/Geschäftsleitung (m/w/d) Einzelhandel Berlin

Engagierte Persönlichkeit für den Multi-Channel-Vertrieb gesucht



Vertragsart: Vollzeit, unbefristet / Branche: Wohn-/Schlafraummöbel

Über unseren Auftraggeber

Das Unternehmen agiert sehr erfolgreich in einer Marktnische und vertreibt sein Sortiment sowohl über stationäre Ladengeschäfte in exponierter Lage als auch online sowie international. Das attraktive, innovative Design (Skandinavien...) liegt im Trend, die Warenverfügbarkeit ist zuverlässig gegeben und das Konzept wird von einem kommunikationsstarken Team im Verkauf umgesetzt. Diesem Team wird zeitnah eine in der Einrichtungsbranche erfahrene Führungsperson voran gestellt - trendorientiert, geschmackssicher, mit Freude am höherwertigen Niveau und mit ausgeprägter verkäuferischer Neigung, begeisterungsfähig, kommunikativ und führungsstark. Eine internationale Orientierung wäre hilfreich.

Über die Nähe zu Mitarbeitenden, Kunden und Lieferanten hinaus geht es um die kaufmännische Verantwortung, die gerne eine noch weiter gehende Perspektive beinhalten soll. Interessierte BewerberInnen erfahren weitere Einzelheiten in einem ersten vertraulichen Austausch am Telefon.

Ihre Aufgaben

- Sie motivieren und entwickeln die Mitarbeitenden im Sinne eines Coaches.
- Sie führen den kaufmännischen Bereich mit den handelsrelevanten Kennzahlen.
- Sie wissen den Vertrieb über das Internet mit den stationären Handelsflächen zu verzahnen.
- Sie organisieren und forcieren das Marketing über Social Media.
- Sie präsentieren und entwickeln die Kollektion in enger Absprache mit dem Lieferanten.
- Sie sind mit vorbildlicher Einsatzfreude und hoher Belastbarkeit tätig.

Ihr Profil

- Sie stellen eine Verkäuferpersönlichkeit mit hoher Kontaktstärke und sozialer Kompetenz dar.
- Sie fühlen sich auf der Verkaufsfläche und im täglichen Kontakt mit Menschen wohl.
- Sie bringen einen Erfahrungshintergrund aus der Einrichtungsbranche – Möbel, Contract, Heimtex – mit.
- Sie weisen Erfolge in Leitungsfunktionen vor.
- Ihre **englischen Sprachkenntnisse** sind auch für geschäftliche Zwecke belastbar; nicht nur „Verstehen“...
- Sie verfügen über eine qualifizierte kaufmännische Grundausbildung.
- Sie sind fasziniert von Berlin.

Ziel der Beschäftigung ist die zeitnahe Übernahme von umfassender Verantwortung im Unternehmen mit Leitungsbeugnissen, was eine langfristige Entwicklung einschließt. Wenn Sie sich von dieser ungewöhnlichen Herausforderung angesprochen fühlen, freuen wir uns auf die Kontaktaufnahme!

Ihr Ansprechpartner: Dipl.-Kfm. Rudolf Ostermann, E-Mail: ostermann@rohrer.de, Telefon: +49 (2922) 97 30 12

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse, ggf. Referenzen) unter Angabe von Sperrvermerken, Gehaltsvorstellungen, Mobilität und Verfügbarkeit über das [Bewerbungsformular](#) auf [unserer Website](#).