

Vertriebsleitung (m/w/d) filialisierter Möbelhandel

Dynamik und Führung aus Überzeugung...



Vertragsart: Vollzeit, unbefristet / Branche: Wohnmöbel/Junges Wohnen

Über unseren Auftraggeber

Das Handelsunternehmen treibt seine kontinuierliche Expansion auf dem deutschen Möbelmarkt voran und sucht eine überzeugend auftretende Persönlichkeit (m/w/d), die sich auf die langfristigen unternehmerischen Ziele und Wachstumsschritte konzentriert; dabei stehen strategisches Denken und die Führungsaufgabe im Vordergrund, jedoch ohne die Nähe zu PoS und Konsumenten zu verlieren.

Ihre Aufgaben

- Sie führen die Gebietsleiter.
- Sie planen die strategische Expansion gemäß den langfristigen Zielsetzungen.
- Sie verinnerlichen und kommunizieren das umfassende Konzept mit Standortkriterien, Sortimenten, Werbung, Logistik und Reporting.
- Sie arbeiten vertriebsorientiert, initiativ und suchen Gestaltungsspielräume.

Ihr Profil

- Sie verfügen über Erfahrungen aus einer ähnlichen, ggf. branchenfremden (!?) Vertriebsform.
- Sie weisen Führungserfahrung vor.
- Sie sind vertrieblich geprägt reisebereit und mit der Betriebswirtschaft des Handels vertraut.

Das Konzept mit einer Mehrzahl von Standorten ist bewährt; die Führungsorganisation mit den das operative Geschäft steuernden Gebietsverantwortlichen ist eingespielt.

Wenn Sie sich von dieser spannenden Herausforderung angesprochen fühlen, freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme!

Ihr Ansprechpartner: Dipl.-Kfm. Rudolf Ostermann, E-Mail: ostermann@rohrer.de, Telefon: +49 (2922) 97 30 12

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse, ggf. Referenzen) unter Angabe von Sperrvermerken, Gehaltsvorstellungen, Mobilität und Verfügbarkeit über das [Bewerbungsformular](#) auf [unserer Website](#).

