

KARRIERE 2018

INDUSTRIE

Key Account Manager (m/w) Objektgeschäft

Ein neuartiges Bürokonzept mit patentrechtlich geschützten Funktionen soll direkt an Unternehmen und Institutionen in D-A-CH vermarktet werden. Der Fokus Ihrer abwechslungsreichen Tätigkeit liegt im Direktvertrieb. Der Aufbau von selektierten Fachhandelspartnern unterstützt Ihre eigene Vertriebstätigkeit. Sie verantworten die Beratung und den Verkauf aller Kollektionen und stehen Interessenten und Kunden auf Messen und Events beratend zur Seite. Sie verfügen über ein erstklassiges Netzwerk mit Kontakten zu potentiellen Firmenkunden. Ihr Arbeitsort ist überwiegend beim Kunden jedoch zeitweise auch der Firmensitz in Bayern, wodurch eine hohe Reisebereitschaft gegeben sein muss. Unser Auftraggeber erwartet Kenntnisse in der Ergonomie-Beratung.

Ansprechpartner: **Thaddäus Rohrer**

Tel.: 02922 973013 • E-Mail: rohrer@rohrer.de

Die Spezialisten der Branche!



www.rohrer.de