



Results
through people

Geschäftsführer (w/m) Marketing & Vertrieb Möbelindustrie

REF. NR. 96837

In Kürze:

- Gesamtverantwortung für das nachhaltige, ergebnisorientierte Unternehmenswachstum
- herausfordernde Aufgabe mit großer Gestaltungsfreiheit in einem motivierten Team
- national und international erfolgreicher Möbelhersteller mit sehr guter Reputation

Das Unternehmen:

Unser Mandant, ein mittelständisches Unternehmen mit Firmensitz in Westfalen, entwickelt, produziert und vermarktet anspruchsvolle Möbel „made in Germany“. Der nationale und internationale Fachhandel schätzt im besonderen Maße die hohe Produktqualität und das ansprechende Design der umfangreichen Kollektion. Im Rahmen des erfolgreichen Wachstums der letzten Jahre wird nun die Position des Geschäftsführers Marketing & Vertrieb neu besetzt.

Ihre Aufgaben:

- strategische Weiterentwicklung der Bereiche Marketing und Vertrieb
- Budget- und Strategieplanung, zielorientierte Umsetzung, KPI-Kontrolle und Steuerung
- Führung, Motivation und Entwicklung der Mitarbeiter Ihres Verantwortungsbereichs
- systematischer Ausbau des nationalen und internationalen Vertriebs über Fachhändler und spezialisierte Kooperationspartner wie z.B. Architekten oder Objektplaner
- Pflege und Intensivierung der Beziehungen zu wichtigen Kunden
- verantwortlicher Impulsgeber für die Weiterentwicklung des Sortiments

Ihr Profil:

- erfolgreich abgeschlossenes Studium Betriebswirtschaft, Wirtschaftswissenschaften oder Wirtschaftsingenieurwesen, alternativ vergleichbare Ausbildung
- erfahrene Führungspersönlichkeit mit nachweislichen Erfolgen in der Führung von mittelständischen Vertriebseinheiten mit angestellten Reisenden, HV und Distributoren
- mehrjährige internationale Vertriebsexpertise in den Branchen langlebige Konsumgüter (z.B.: Möbel, Hausgeräte, Küche, Bad, Licht), Möbelzulieferer und Maschinenbau
- starke konzeptionelle Fähigkeiten im Vertrieb; Stichworte selektiver Vertrieb, Sales Funnel Management, Kalkulation, Konditionsmodelle, Vertragswesen, Vertriebscontrolling, etc.
- verhandlungssichere Englischkenntnisse, gerne weitere Fremdsprachen

Wir bieten:

- ein motiviertes Team, eine werteorientierte Unternehmenskultur, ein angenehmes Klima
- ein wirtschaftlich erfolgreiches Unternehmen mit sympathischen Gesellschaftern
- optimale Bedingungen für ein weiteres ertragreiches Umsatzwachstum

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung (inklusive Zeugnisse) an unseren Berater Herrn Frank Goerlich unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung bzw. Ihres derzeitigen Gehalts und der Nennung Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins. Bitte nutzen Sie für Ihre Bewerbung den folgenden Link:

[BEWERBEN.](#)